



Starte mit uns durch!

OVERVIEW

ACS&INFOMINDS

Graduate Program



IT's at your side

From Graduate to Expert!

Unser Graduate Program – Sales, Consulting & Product Management bietet dir in in verschiedenen Phasen und Rotationen eine ausgewogenen Mischung zwischen Off-the-job und On-the-job-Training in einem hoch-innovativen Unternehmen. Wir vermitteln dir in 18 Monaten in hochwertigen Trainings bewährte Beratungs- und Methodenkompetenz und Praxiserfahrung.

Du wirst gemeinsam mit unseren erfahrenen Vertriebsmitarbeitern deinen Arbeitsalltag und erste Kundentermine bestreiten.

Die restliche Zeit dient der konzentrierten Einarbeitung in Kundensituationen, dem Ausarbeiten individueller Projekte und deiner Spezialisierung auf Schwerpunkttechnologien. Cloud Solutions, Infrastruktur, Business Process Management, Communication & Digital Signage, Managed Printing oder die allerneuesten Trendthemen – alles ist möglich.

Das Graduate Program sieht einen, in drei strategisch gewählte Phasen aufgeteilten, strukturierten Eintritt in unsere Firmengruppe vor und ermöglicht es uns, mit dir gemeinsam die ideale Rolle für dich zu finden sowie dir schnell ein firmenweites Netzwerk aufzubauen.

Wir bilden dich aus, und du lernst sowohl unsere langjährige Account Managers als auch unsere Product Specialists bei ihrer Arbeit zu unterstützen und zu begleiten.

Dazu zählen unter anderem:

- Ausfindig machen, Verwalten und Akquirieren von **Leads und Prospects**
- Erstellen und Optimieren von **Angeboten**
- Besprechung und Koordination von **Kalkulationen** und **Machbarkeitsstudien** durch die technischen Berater/Abteilungen
- **Abschlüsse von Kundenprojekten** und kommerzielle Betreuung der Kunden während und nach der Implementierung
- Teilnahme und Organisation von **Kunden-Events**
- **Autonome Durchführung eines Projekts oder einer Analyse** pro Rotation – zu einem Thema, das wir jeweils gemeinsam festlegen

Wie funktioniert's?

Start: **15.10.2018**

Bewerbung innerhalb: **14.09.2018**

Dauer: **18 Monate**

Anzahl der Plätze: **2**

Lerne in drei Rotationen von jeweils sechs Monaten einige der verschiedenen Sales & Consulting Bereiche der ACS & INFOMINDS Gruppe kennen und finde den passenden Start in die Arbeitswelt für dich:

- **Hardware & Cloud**
- **Communication & Digital Signage**
- **Managed Printing**
- **Business Process Management (INFOMINDS)**
- **Marketing**
- **Product Management**



① Einarbeitungsphase

In der Einführungsphase lernst du die Geschäftsführung, und Mitarbeiter, die Unternehmenskultur sowie Produkte und Dienstleistungen des Unternehmens kennen. Von Anfang an besteht ein weiteres Ziel des Programms darin, dass du dich mit den im Unternehmen arbeitenden Personen vernetzt.

② Rotationen in drei Bereichen (3 x 6 Monate)

Rotation I: 6 Monate - Auf Basis einzelner Projektaufgaben lernst du den entsprechenden Unternehmensbereich und die hier tätigen Personen kennen und kannst selbst einen ersten Eindruck hinterlassen. Deine Kompetenzen werden während des Programms kontinuierlich an die täglichen Erfordernisse angepasst.

Rotation II: 6 Monate - In der zweiten Spezialisierungsphase geht es darum, dass du einen angrenzenden Bereich kennenlernst und somit die ersten Schnittstellen zu deiner ersten Rotation erkennst und verstehst.

Rotation III: 6 Monate - Das Graduate Program endet mit der dritten Rotation. Diese findet in der für dich dritten Fachabteilung statt. Hier wird nun nochmals auf erhöhtem Niveau und in größerer Selbstständigkeit einige Zeit gearbeitet werden, bevor entschieden wird in welchem Fachbereich es zur Übernahme in ein reguläres Arbeitsverhältnis kommt.

③ Finde deine Position

Unser Graduate Program ist darauf ausgelegt, dir eine Festanstellung zu bieten. Am Ende der drei Rotationen suchen wir mit dir gemeinsam nach dem Unternehmensbereich, in welchem du deine Karriere bei ACS und INFOMINDS fortsetzen wirst!

BEREICHE FÜR DIE ROTATION

HARDWARE & CLOUD	Eingebettet ins Sales Team unseres Kernbereichs, lernst du die Begriffe „Hardware“ und „Cloud“ aus einer ganz anderen Perspektive kennen. Unsere erfahrenen Account Managers werden dich auf technischer Seite schulen. Genauso aber vermitteln sie dir das A-Z der Soft-Skills und das Fingerspitzengefühl für die Betreuung unserer langjährigen Bestandskunden, die Neukunden-Akquise, das Problem Solving und das Projektmanagement.
COMMUNICATION & DIGITAL SIGNAGE	Unser jüngstes Kompetenzzentrum bietet ein äußerst breites Spektrum: von Meeting-Rooms, über Digital-Signage-Lösungen bis hin zum Bereich Educational und der exklusive Softwarelösung ACS.Signage. Aktiv im gesamten norditalienischen Raum kommst du in Kontakt mit einigen unserer größten und namhaftesten Kunden mit topaktuellen und hochinnovativen Lösungen.
MANAGED PRINTING	Im Printing bieten wir innovative Druckerlösungen im Bereich Managed Printing - Druck als Service. Durch einen intensiven Kundenkontakt bringen wir den besten Service für unsere Kunden. Serviceorientierung, Security, Nachhaltigkeit, Performance und Druckkostenkontrolle sind hier „Key“.
BUSINESS PROCESS MANAGEMENT	INFOMINDS ist ein Unternehmen der ACS-Gruppe. Du erfährst, was unsere erfolgreichen ERP Unternehmenssoftwaren ERGO und RADIX ausmachen und welcher Kunde welche Art von Lösung benötigt. Indem du Unternehmensprozesse verstehst, lieferst du unseren Kunden die Tools um effizienter arbeiten zu können.
MARKETING	Im Bereich Marketing kombinierst du dein Vertriebs-Knowhow mit der Kommunikation und Marktpräsenz: Marketingkampagnen, Social Media, Mailings, Events, Prospects und Leads sind die Stichworte, die dich begleiten werden.
PRODUCT MANAGEMENT	Hinter unseren Lösungen stehen Experten, die jedes Produkt aus vertrieblicher Sicht im Detail kennen, aber selbst keine Techniker sind: unsere Product Manager. Wenn du einen PM begleitest, lernst du eine bestimmte Produktgruppe sehr genau kennen, bist dafür interner und externer Ansprechpartner und schlussendlich für das Produkt verantwortlich. Beratungen, Präsentationen, Beschreibungen, Marktanalysen und -preise sind für den PM das A und O.

Wie funktioniert's?

Start: **15.10.2018**

Bewerbung innerhalb: **14.09.2018**

Dauer: **18 Monate**

Anzahl der Plätze: **2**

Warum ACS & INFOMINDS?

ACS Data Systems und INFOMINDS sind führende **IT-Service Provider** und bieten **360° IT-Lösungen** für nationale und internationale Kunden. **6 stetig wachsende Firmensitze**, zwischen Venedig und Münster (DE), mit **über 240 Mitarbeitern**, sind fortwährend damit bedacht unseren Kunden technologische Innovationen und Dienstleistungen auf höchstem Niveau zu bieten. Wir bieten flache Hierarchien, ein modernes Arbeitsumfeld mit der Chance Technologien und Trends zu erforschen und sich stets weiter zu entwickeln.

Interessiert?

Wir warten auf deine vollständige Onlinebewerbung unter graduateprogram.acs.it.

Noch Fragen? Unser HR Direktor Philipp Karl wird gerne deine Fragen beantworten unter **+39 0471 063 044** oder philipp.karl@acs.it.



Geschäftsstellen:

39042 Brixen (BZ)
Brennerstr. 72
T. +39 0472 27 27 27

38121 Trento (TN)
Via Innsbruck, 23
T. +39 0461 19 20 710

37069 Villafranca di Verona (VR)
Via Monte Baldo, 6
T. +39 042 57 800

30020 Marcon (VE)
Viale della Repubblica, 8
T. +39 041 86 24 091



jobs.acs.it

software . **HARDWARE** . cloud . PRINT . COMMUNICATION

ACS Data Systems AG

Hauptsitz: Luigi-Negrelli-Str. 6

39100 Bozen (BZ)

T. +39 0471 063063 | info@acs.it

www.acs.it | www.infominds.eu

Bozen . Brixen . Trento . Verona . Venezia



IT's at your side